



Zuzana PETÁKOVÁ

PhDr. Zuzana Petáková

Zakladatelka společnosti WAPE JETS, která se specializuje na privátní letectví zejména v oblasti pronájmu a prodeje soukromých letadel.

Svou kariéru začala v privátním letectví, kde se věnovala především prodeji letadel, marketingu a komunikaci na mezinárodním poli. Později rozšířila své zkušenosti o segment celosvětově uznávaných luxusních a prémiových značek.

Zuzana za poslední roky procestovala téměř celý svět. Díky svým zkušenostem vám pomůže najít tu nejvhodnější variantu pro vaše cestování a zpříjemní tak čas strávený ve vzduchu i na zemi během přemísťování do cílové destinace. Bezpečnost a spokojenost klienta jsou pro ni prioritou.

PhDr. Zuzana Petáková

Zuzana Petáková is the founder of WAPE JETS, a company that specializes in private aviation and focuses on renting and sales of private aircrafts.

Her career started out in the private aviation industry with her main focus being aircraft sales, marketing and international communication. Later on, she broadened her experience by expanding into the sector of globally recognized luxury and premium brands.

In the recent years Zuzana has travelled most of the world. With her extensive experience, she can ensure that you find the most suitable option for your travel plans, making the most of your time spent in the air and on the ground, while reaching your chosen destination. Safety and client satisfaction are of utmost priority for her.



Z koronavirové krize jste vyšli vítězně, ovlivnila vás válka na Ukrajině a jaká je situace na trhu nyní?

Začátek Začátek války způsobil určitý pokles poptávek, nicméně s příchodem léta se situace výrazně změnila, jelikož jsme řešili spíše nedostatek letadel. Poptávka naprosto převyšovala nabídku. Čím dál více lidí si uvědomilo výhody naší přepravy a samozřejmě nám pomohl i fakt, že bylo mnoho přímých linek u standardních leteckých dopravců po Evropě zrušeno nebo se cena za business class vyšplhala do vysokých částek v poměru za služby, které tito dopravci poskytují. Nedostatek letadel se týká i oblastí prodeje jetů. Pokud si klient v současné době objedná nové letadlo, výrobce mu jej dodá nejdříve za 2 roky. Nejsou skladové zásoby a secondhandový trh je také rozprodán. Cena těchto letadel z druhé ruky se však nyní často pohybuje na úrovni nového letadla. Klient je tedy postaven před rozhodnutí „ber, nebo nech být, nyní, nebo za 2 roky“.

Říkáte, že cena za osobu je mnohdy srovnatelná s business class. Můžete uvést příklad?

Představte si, že chce letět šest přátel jetem na Velkou cenu Monaka F1 a vrátit se týž den. Cena pronájmu šestimístního letadla vychází zhruba od 9 000 EUR, takže každý zaplatí 1 500 EUR za zpáteční letenku, to znamená 750 EUR za jeden směr. Co je nejdůležitější — do Nice se nyní nemáte šanci přímou linkou z Prahy dostat, už vůbec ne business class, natož se vrátit v jeden den. Scénář s private jetem vypadá následovně — zavoláte do WAPE JETS, sdělíte nám, kam, kdy a v kolik hodin si přejete letět. Objednáme vám skvělý catering, takže čas během letu využijete k vynikajícímu obědu se sklenkou vína nebo šampaňského. Na

letišti přijdete dvacet minut před odletem, posádka vás provede bezpečnostní kontrolou až do letadla a po příletu v Nice už na vás bude čekat luxusní vůz, který vás doveze, kam si budete přát.

Jaké další výhody přináší let soukromým letadlem?

Je třeba si uvědomit, že letadlo čeká na vás, a už jen proto je pro vás cestování mnohem příjemnější. Navíc po příjezdu na letiště jdete plynule přes kontrolu do letadla bez čekání. Kolik destinací si zvolíte za den obletět, je na vás, což oceňují zejména businessmani. Na palubě se kvalitně najíte, máte tam 100% soukromí, můžete si vzít mnohem více zavazadel a zároveň tolik tekuté kosmetiky a jiných produktů, kolik chcete. S vašimi kufry se nakládá s péčí. Samozřejmostí jsou také domácí mazlíčci, kteří jsou s vámi na palubě, a v neposlední řadě podpora 24/7 či zajištění navazujících transferů.

Jakým způsobem se klient dozví informaci o ceně letu?

Variant je několik, buď nám klient zavolá přímo a my si s ním upřesníme požadavky, abychom mohli vypracovat nezávaznou kalkulaci, nebo může vyplnit formulář na našich webových stránkách. Potřebujeme znát základní informace — odkud a kam poletít, v jakém termínu a počet cestujících. Tyto faktory ovlivňují cenu nejvíce, jelikož na jejich základě vybíráme nejvhodnější typ letadla. V zásadě je pak možné připravit letadlo do tří hodin od potvrzení letu.

Jak rychle umíte poskytnout soukromé letadlo?

Pokud je letadlo na trhu dostupné a v dané destinaci, tak můžeme standardně

odletět do 3 hodin od podpisu smlouvy a zaplacení celkové částky, kterou je možné uhradit i pomocí kreditní karty. To nám umožňuje jednat velmi rychle a efektivně. Klienti, kteří s námi létají často a mají u nás depozity, mohou odletět samozřejmě i dříve, pokud jsou letadlo a posádka připraveny.

O WAPE JETS

WAPE JETS poskytuje komplexní škálu služeb a řešení v soukromé letecké dopravě. Pronájem privátního letadla, koupě letadla i travel management spadají do portfolia společnosti již mnoho let. WAPE JETS je členem prestižní mezinárodně uznávané organizace Air Charter Association. V roce 2021 společnost vyhrála ocenění v celosvětové soutěži Global Excellence Awards magazínu LUXLife v kategorii The Best Business Aviation Solutions Provider – Europe.

Základ společnosti tvoří profesionální a individuální přístup ke každému klientovi a také spolupráce s předními světovými výrobci letadel. Její priority stojí na čtyřech pevných pilířích: bezpečnost, diskretnost, flexibilita, individuální přístup.

Více informací: www.wapejets.com

.

You came out victorious after the Coronavirus crisis, but what kind of an impact did the war in Ukraine have on your company and what is the current situation on the market?

The beginning of the war had caused a dip in demand, however, by the time summer

came along the situation has changed significantly. Suddenly, we were dealing with an aircraft shortage. The demand completely exceeded the supply. More and more people were realizing the advantages of our private transport options. And the fact that direct flights from many standard European airlines were either cancelled, or the price for services that these airlines would provide at the business class level were disproportionately high, also proved to be of help to us.

The aircraft shortage was apparent in terms of jet sales as well. Currently, if a client puts in an order for a new airplane, the earliest time that a manufacturer can deliver it is in two years. There is no stock supply and the second-hand market is also mostly sold out. The price of a second-hand jet is often very close to the price of a new one. The clients then have to face a kind of “take it now, or leave it and wait two years” decision.

You have mentioned that price per person can often be comparable to business class. Can you elaborate on that?

Imagine, for example, that a group of six friends want to go see the Monaco F1 Grand Prix and return on the same day. Renting a six-person jet would start at approximately €9,000, which would mean that each of them pays €1,500 for the return ticket or €750 for each flight. But what is more important – there are no direct flights from Prague to Nice, let alone business class ones, nor ones returning on the same day. The private jet scenario goes as follows: you call WAPE JETS, tell us where you would like to fly to, which date and what time. We will also provide amazing catering, so you can enjoy an excellent lunch with a glass of wine or champagne during your flight. You arrive to the airport about twenty minutes before your flight, the crew will take you through security and straight to your jet and after landing in Nice, there will be a luxurious car waiting to take you wherever you please.

What are some other advantages of flying private?

It has to be noted that the aircraft will be waiting for you, not the other way around. That in itself makes travelling that much more comfortable. Moreover, once you arrive at the airport, you can go straight through security and board your plane without any waiting periods. You are in control of how many destinations you fly to during the day, which is mostly appreciated by people conducting business. You will

be served high quality food on board, you will have complete privacy, you can bring more luggage and as high a volume of liquid cosmetics and other products as you like. Your baggage will be handled with care. Bringing pets and keeping them on board is allowed, of course, and last but not least, we provide a 24/7 support and can arrange for connecting transport.

How can the clients find out about the pricing of flights?

There are a few options. They can either call us directly, we can hash out the details of their requests together and provide them with a non-binding price quote. Alternatively, they can fill in a form on our website. We need to know the basic information like where from and where to would they like to fly, at what dates and how many passengers. These factors will have the biggest impact on the price, because we choose the most appropriate type of jet based on them. In principle, we can get a jet ready within three hours of receiving a booking confirmation.

How fast can you provide a client with a private jet?

If the airplane is available within a specific market and a specific destination, as a general rule we can lift off within three hours of signing a contract and receiving a full payment, which can be made via credit cards as well. This enables us to provide very quick and efficient services. Our frequent flyer clients often put down deposits with us, which means they can take off even sooner, if the jet and the crew are ready.

ABOUT WAPE JETS

WAPE JETS provides a complex range of services and solutions within the private air transport industry. Private flight brokerage, aircraft sales as well as travel management have been a part of the company's portfolio for many years now. WAPE JETS is a member of the prestigious internationally recognized Air Charter Association. In 2021, the company won the LUXLife magazine's Global Excellence Awards in the category “The Best Business Aviation Solutions Provider – Europe”. The company foundations are built on a professional and individual approach to each and every client and also on collaboration with the world's leading aircraft manufacturers. The company's priorities are based on four pillars: security, confidentiality, flexibility, and individual approach. Learn more at: www.wapejets.com

